

03.09. 2024

Start-up CARIFY revolutioniert Autokauf mit mehrmonatiger Probefahrt

Von CARIFY



Bild Rechte

CARIFY

(Zürich)(PPS) **CARIFY, die führende Plattform für Auto-Abos in der Schweiz, bringt mit “CARIFY Try&Buy” eine neue Lösung für den sicheren Autokauf auf den Markt.**

Mit CARIFY Try&Buy wird es Autofahrern zum ersten Mal ermöglicht, ein Fahrzeug für 1, 3 oder 6 Monate zu testen, bevor sie sich für einen Kauf oder ein Leasing entscheiden. So können KundInnen sichergehen, dass das Auto perfekt zu ihren Bedürfnissen passt und keine versteckten Mängel aufweist.

Verlängerte Probefahrt vor Kauf oder Leasing

“Viele Menschen sind sich unsicher, ob ein Elektroauto das Richtige für sie ist oder ob ein Gebrauchtwagen in einwandfreiem Zustand ist”, sagt Sergio Studer, Gründer und CEO von CARIFY, der letztes Jahr vom Wirtschaftsmagazin Bilanz zu einem der 100 wichtigsten “Digital Shapers” der Schweiz ernannt wurde. “Mit CARIFY Try&Buy

können sie das Auto über mehrere Monate im Abo Probe fahren und im Alltag erleben, bevor sie sich zum Kauf entschliessen. Das Beste an der Lösung ist, dass 100% der bezahlten Monatsraten an den Kaufpreis angerechnet werden“.

Besonders für Elektrofahrzeuge und Gebrauchtwagen

Elektrofahrzeuge werfen bei vielen Menschen immer noch viele Fragen auf und die Marktentwicklung hat sich in der Schweiz verlangsamt. Mit CARIFY Try&Buy können InteressentInnen ein Elektroauto ausgiebig testen und herausfinden, ob es zu ihrem Lebensstil passt. Auch für Unternehmen lohnt sich ein solcher Test vor dem Kauf eines oder mehrerer neuer Fahrzeuge.

Der Kauf eines Gebrauchtwagens birgt zudem immer ein gewisses Risiko. Mit CARIFY Try&Buy haben die Kunden die Möglichkeit, das Fahrzeug vor dem Kauf oder Leasing auf Herz und Nieren zu prüfen und sich so vor bösen Überraschungen zu schützen.

So funktioniert CARIFY Try&Buy

Auf der Plattform von CARIFY wählen KundInnen ihr Wunschfahrzeug aus und entscheiden sich für die gewünschte Testdauer. Die monatliche Rate deckt dabei alle Kosten ausser Treibstoff ab. Nach der Testphase haben die Kunden die freie Wahl: das Auto kaufen, leasen oder zurückgeben. Es kann auch ein anderes Auto mit der Kaufoption getestet werden.

100% der während der Testphase gezahlten monatlichen Abogebühren werden beim Kauf angerechnet. Das macht den Einstieg in ein neues Auto mit CARIFY Try&Buy noch attraktiver.

Die innovative Lösung CARIFY Try&Buy soll den Autokauf transparenter und flexibler gestalten, damit unerwartete Überraschungen verhindert werden und den KundInnen mehr Sicherheit gegeben wird. Diese neue Lösung ist schweizweit einzigartig.

Weitere Informationen zu CARIFY Try&Buy unter: www.carify.com/de/try-and-buy oder unter +41 43 588 13 35 bei CARIFY Try&Buy Projektleiter Simon Schmidlin.

Über die Organisation:

Das Schweizer Start-up CARIFY betreibt unter www.carify.com die schweizweit grösste Plattform für Auto-Abos mit mehr als 1'000 Fahrzeugen im Angebot. CARIFY wurde 2019 von Sergio Studer und Raffael Fiechter gegründet, ist seit 2023 profitabel und arbeitet schweizweit mit mehr als 500 Garagisten zusammen. Das Unternehmen wurde mehrfach mit verschiedenen Awards ausgezeichnet.

Pressekontakt:

CARIFY AG
Weberstrasse 3
8004 Zürich

Sergio Studer, CEO & Co-Founder
[sergio.studer @ carify.com](mailto:sergio.studer@carify.com)
+41 79 667 59 91

Kategorie

Auto & Verkehr & Tourismus

Source URL: <https://www.presseportal-schweiz.ch/pressemeldungen/start-carify-revolutioniert-autokauf-mehrmonatiger-probefahrt>