

22.01. 2025

Schweizer Telemarketing-Unternehmen JK Development investiert in Münchner Standort und bezieht neue Büros

Von JK Development



Bild Rechte

Shutterstock, Inc.

(Zug)(PPS) JK Development, das führende Schweizer Unternehmen im Bereich B2B-Telemarketing, setzt verstärkt auf den deutschen Markt. In der Münchner Parkstadt Schwabing, einem der wichtigsten Wirtschafts- und IT-Zentren Deutschlands, hat das Unternehmen neue Büroräume bezogen. Damit setzt JK Development ein klares Signal Richtung Wachstum in Deutschland und investiert in seine lokale Präsenz und in neue Mitarbeitende.

Die JK Development GmbH, ein Schweizer Unternehmen im Bereich B2B-Telemarketing, wurde 2011 in Zug gegründet. Mit aktuell 270 Mitarbeitenden ist das Unternehmen in der gesamten DACH-Region aktiv und seit 2018 auch in Deutschland präsent. Der Telefonmarketing-Spezialist baut sein Angebot in den Bereichen Neukundenakquise und Kundenbetreuung auf dem deutschen Markt weiter aus. Entsprechend hat JK Development bereits neue Mitarbeitende eingestellt und sucht weitere Fachkräfte für das neue Münchner Büro am Wirtschaftsstandort Parkstadt Schwabing.

«Dank unseres Teams vor Ort können wir gezielt auf regionale Besonderheiten eingehen. Mit dem Einzug in unser neues Büro in München schaffen wir ideale Voraussetzungen für weiteres Wachstum auf dem deutschen Markt», erklärt CEO und Gründer Marco Mannhart.

Die Parkstadt Schwabing, einer der dynamischsten Hotspots für Technologie- und IT-Unternehmen in Deutschland, beherbergt weltweit führende Konzerne wie Microsoft Deutschland und Nagarro SE. Die moderne Infrastruktur, das innovative Umfeld und die hervorragende Verkehrsanbindung, insbesondere die Nähe zum Flughafen München, schaffen ideale Voraussetzungen für die Wachstumspläne des Zuger Telemarketing-Unternehmens.

Mit der modernen Arbeitsumgebung an der Walter-Gropius-Strasse 7 setzt JK Development auf ein Arbeitsumfeld, das für die Mitarbeitenden optimale Bedingungen schafft. Sei es durch kurze Pendelwege oder die Kombination aus Wohn-, Büro- und Freizeitflächen. «Wir freuen uns darauf, Teil dieses dynamischen Umfelds zu werden und neue Impulse zu setzen. Das passt perfekt zu unserer Unternehmensphilosophie», sagt Marco Mannhart. Der Umzug in die Parkstadt Schwabing im Dezember 2024 ist dafür ein wichtiger Meilenstein.

Über die Organisation:

Die JK Development GmbH ist ein Schweizer Dienstleistungsunternehmen, das sich auf Business-to-Business-Telemarketing und Customer-Care-Dienstleistungen konzentriert. JK Development wurde im Jahr 2011 gegründet. Der Hauptsitz befindet sich in Zug. Neben der Schweiz ist das Unternehmen auch in Deutschland (Standort in München) und Österreich (Standort in Wien) tätig. Inhaber und CEO ist Marco Mannhart. Mit den Standbeinen Telemarketing und Inside Sales, Inbound Services und Adressmanagement ist JK Development in einer der am schnellsten wachsenden Branchen der nächsten Jahrzehnte angesiedelt. Als einer der wenigen Schweizer Dienstleister bietet JK Development die Neukundenakquise neben Deutsch auch in Französisch, Englisch, Italienisch und sieben weiteren Sprachen an. So kann aus einer Hand das Zielpublikum vom gleichen Dienstleister auf die ganze Schweiz, die übrige DACH-Region, die europäischen Nachbarländer oder den englischsprachigen Raum ausgedehnt werden. Getreu dem Motto «Be The First» ebnet JK Development den Weg in neue Märkte.

www.jk-development.ch

Pressekontakt:

Brand Affairs AG
Reto Zangerl
Mühlebachstrasse 8,
8008 Zürich

044 254 80 00
reto.zangerl @ brandaffairs.ch

Kategorie

Medien & Telekommunikation

Source URL: *<https://www.presseportal-schweiz.ch/pressemeldungen/schweizer-telemarketing-unternehmen-jk-development-investiert-munchner-standort-und>*